

ABSTRAKT

Pravidla určování zboží jsou nedílnou součástí zón volného – mají za úkol bránit odklonu obchodu, zároveň ale mohou způsobovat změny chování výrobců. První část práce se zabývá následky restriktivně formulovaných pravidel původu zboží, následně se zaměříme svou pozornost na pravidla původu zboží v Severoamerické zóně volného obchodu (NAFTA), probereme jak jejich specifika, tak jejich vliv na obchod. Hlavním cílem práce je vyčíslit velikost transakčních nákladů spojených s preferenčním zacházením v NAFTA. Pro dosažení odpovídajících výsledků byl použit nový způsob odhadu nákladů. Tento postup je založen na porovnání výsledků gravitačních modelů v různých skupinách zboží, rozdělených podle velikosti preferenční celní marže v datech importu členěných na úroveň HS6. Naše výsledky naznačují, že tyto náklady se pohybují mezi 4.6 a 4.9 procenty dovozní ceny zboží.